

眼鏡蛇效應

眼鏡蛇效應指針對某問題做出的解決方案，反而使該問題惡化。

該術語用於形容政治和經濟政策下錯誤的刺激機制。當今世界面臨的一些問題，很多是來源於為解決問題而作出的正當嘗試。

眼鏡蛇效應一詞來自殖民時期印度的逸聞：英國政府計劃要減少眼鏡蛇的數量，因而頒佈法令說每打死一條眼鏡蛇都可以領取賞金。然而印度人為了賞金反而開始養殖眼鏡蛇。當英國政府意識到這種情況而取消賞金後，養殖蛇的人把蛇都放了；放出去的蛇繼而大量繁殖，結果眼鏡蛇族群數量反而上升。現今該術語用於形容政治和經濟政策下錯誤的刺激機制。

每當一家權力機構把自己的意志強加於人時，都會帶來事與願違的情況：

- 安全帶和安全氣囊法令讓行人或自行車手變得不安全，當汽車駕駛員即使小心翼翼地駕駛也感到有保障時。
- 旨在保護低收入借款人不受高貸款利率影響的“發薪日貸款法”，迫使低收入借款人選擇代價更高的備選方案，從而增加了他們的借貸成本。
- 為了鼓勵股東降低 CEO 薪酬，公司必須公佈 CEO 薪酬的這一條例，導致了薪酬較低的 CEO 要求上漲薪酬。
- 意圖減少犯罪的“三振出局法”，給了兩度犯罪的人逃脫甚至對抗警方的更大動機，從而增加了警務人員的死亡人數。
- 《美國殘疾人法》給雇主帶來了歧視殘疾人的激勵，鼓勵他們從一開始就不僱用殘疾人，以避免潛在的法律索賠。
- 電工執照的要求減少了電工供應，從而激勵房主自己充當電工，增加了因電氣誤操作致害的發生率。

眼鏡蛇效應的本質原因是我們在觀察世界的過程中，養成的因果關係思維主要是直線思維。但僅僅消除產生問題的原因並不一定能夠真正解決問題，因為在解決過程中，忽略了民眾趨利的本性，極有可能出現適得其反的意外。

眼鏡蛇效應提醒我們，任何事情都比我們想象得複雜和不可預測。因此，建立即時反饋機制並做出調整是目前最可行的辦法。好心辦壞事作為經濟學的一種現象，警示著人們要及時註注意外的發生，在不斷反饋中改善自己的行為。

人們對政府強加的每一條規則、規章和命令都會做出反應，而他們的反應所產生的結果，可能與立法者所期望的結果大相逕庭。

因此，儘管立法仍有餘地，但在這個領域，需要無比的謹慎，也需要極大的謙卑。遺憾的是，在那些立法者身上，這些性格特征並不常見，這就是為什麼“眼鏡蛇問題”的實例如此遍地開花。

參考資料: <https://wiki.mbalib.com/zh-tw/%E7%9C%BC%E9%95%9C%E8%9B%87%E6%95%88%E5%BA%94>

<https://zh.wikipedia.org/wiki/%E7%9C%BC%E9%95%9C%E8%9B%87%E6%95%88%E5%BA%94>